



TEAM

TRUST



SUCCESS



PASSION



SPIRIT



Ready for Mediconsult?

Mediconsult ist ein führendes Dienstleistungsunternehmen im Bereich der Ophthalmologie und ein zuverlässiger Partner für Augenärzte und Optiker in der Schweiz und Österreich, mit über 60 Mitarbeitenden an den Standorten Roggwil (Schweiz), Givisiez (Schweiz) und Linz (Österreich). Dank eines weltweiten Netzwerks bieten wir qualitativ hochwertige Produkte wie Praxis- und Optikerausstattungen, Implantate, chirurgisches Verbrauchsmaterial sowie Hightech-Geräte an.

Zur Verstärkung unseres Surgical-Teams in Roggwil TG suchen wir per sofort eine/n

Business Development Surgical 100% (m/w/d)

Your tasks

- Strategische Verantwortung für ein chirurgisches Produktportfolio mit Fokus auf den hinteren Augenabschnitt inklusive Umsatzverantwortung für die zugeteilten Produktlinien und gezielter Ausbau der Marktanteile
- Identifikation von Marktpotenzialen und Entwicklung innovativer Produkt- und Geschäftsideen in enger Zusammenarbeit mit Lieferanten, Kunden und internen Teams
- Analyse, Konsolidierung und kontinuierliche Optimierung des Sortiments mit Fokus auf Effizienz, Wirtschaftlichkeit und Differenzierung im Markt
- Fachliche Unterstützung des Vertriebsteams in der Schweiz und Österreich durch Produktschulungen inklusive aktiver Präsenz vor Ort beim Kunden, im Spital und im OP
- Beobachtung von Markt- und Technologietrends sowie Leitung von strategischen Kundenprojekten und Ausschreibungen (Tender Management)
- Teilnahme an Kongressen, Fachveranstaltungen und Innovationsnetzwerken zur Weiterbildung und zum frühzeitigen Erkennen von Trends; enge Zusammenarbeit mit Marketing zur Entwicklung differenzierender Kommunikationsmittel.

Your benefits

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Kollegiale, innovative Zusammenarbeit in zukunftssicherer Medizintechnikbranche
- Faire Anstellungsbedingungen und moderne Infrastruktur
- Kostenloser Parkplatz auf dem Firmengelände
- Fringe Benefits, Teamanlässe, etc.

Your skills

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Grundausbildung mit Weiterbildung im technischen, medizinischen oder betriebswirtschaftlichen Bereich (z. B. Medizintechnik, TOA, OP-Management)
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse; Französisch und Italienisch von Vorteil
- Fähigkeit, Märkte aktiv zu entwickeln und neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren – idealerweise mit Erfolgen in Produkteinführungen oder Sortimentsausbau
- Innovationsfreude, gepaart mit einem guten Gespür für Kundenbedürfnisse und technologische Entwicklungen im Bereich MedTech
- Starke analytische und strategische Fähigkeiten sowie ein unternehmerisches Mindset mit Drive zur Weiterentwicklung des Portfolios
- Selbständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Teamfähigkeit, **Flexibilität und Reisebereitschaft im In- und Ausland**

Your application

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Erste Fragen beantwortet Ihnen Mark Schweiger (+41 71 454 71 04). Bitte übermitteln Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen ausschliesslich digital über: job.mediconsult.ch

Mediconsult rekrutiert eigenständig und verzichtet auf die Dienstleistungen und Bewerbungen von Personalvermittlern.

Your contact

Mediconsult AG
Frohheimstrasse 2 | CH-9325 Roggwil TG
www.mediconsult.ch

